

9910004 GESTIÓN DEL CONOCIMIENTO EN PROYECTOS. DATA MINING.

Definición:

Se pretende que el investigador en fase de formación profundice en técnicas de evaluación de la relevancia de diversas estrategias, llegando a la implementación de alguna herramienta para contrastar los estudios realizados.

Metodología:

Estudio bibliográfico y formulación de un estado del arte en relación con una estrategia determinada.

Formulación de unos objetivos a conseguir en la línea marcada

Formulación de una hipótesis

Contraste de la misma, incluida la implementación de alguna herramienta de software

Extracción de conclusiones.

9910031 INTEGRACIÓN AMBIENTAL EN DIRECCIÓN DE PROYECTOS.

Definición:

Se pretende que el investigador en fase de formación profundice en técnicas específicas de integración ambiental del proyecto, siendo capaz de evaluar la aplicabilidad de las ya existentes, o desarrollando nuevas técnicas en caso de que las anteriores no fueran las más adecuadas o no existieran para el caso dado.

Metodología:

Estudio bibliográfico y formulación de un estado del arte en relación con la problemática que se pretende abordar.

Formulación de unos objetivos a conseguir en la línea marcada

Formulación de una hipótesis

Contraste de la misma, incluida la implementación de alguna herramienta de software si fuese preciso.

Extracción de conclusiones.

9910048 PROYECTOS DE DISEÑO DE PRODUCTOS.

Tratamiento de la fase de diseño y definición del proyecto.

Análisis de la situación actual y de las tendencias en los diversos aspectos y campos del proceso de definición del producto.

Empleo de herramientas informáticas para el diseño de producto: CATIA v5R18

9910049 **MODELOS DE NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS EN LOS PROYECTOS.**

Definición:

En el proceso de negociación de los contratos del proyecto hay que poner en juego habilidades, técnicas y tácticas adecuadas, además de una imprescindible preparación de cada proceso de negociación. Una negociación exitosa para ambas partes redundará muy probablemente en altas garantías de éxito para el proyecto. Se considera de gran interés la estructuración de los modelos de negociación y su aplicación a la negociación económica y laboral de contratos en los proyectos. Algunos ejemplos de aplicación son:

- Modelo de negociación económica en los contratos de obra.
- Modelo de negociación laboral en los contratos de obra.
- Modelo de negociación laboral en los profesionales del proyecto.

Metodología:

Estado del arte. Análisis de modelos existentes. Estudio de experiencias prácticas llevadas a cabo. Formulación de hipótesis. Modelos de aplicación.

9910050 **ESPECIFICACIONES DEL PROYECTO.**

Definición:

La formulación correcta de las especificaciones del proyecto es una premisa esencial para el éxito del mismo. Constituye un documento vivo que marca los objetivos a conseguir y las relaciones con los diversos proveedores y subcontratistas.

Dentro de esa línea de trabajo se derivan diferentes trabajos de investigación

- Modelos de gestión de las especificaciones del proyecto.
- Conocimientos, aptitudes, herramientas y técnicas al servicio de las especificaciones.
- Recursos y errores en la redacción de las especificaciones.
- Integración de las especificaciones en las áreas de la dirección de proyectos.
- Factores que influyen en las especificaciones: sector, tamaño de proyecto, innovación, etc.

Metodología:

Estado del arte. Análisis de modelos existentes. Estudio de experiencias prácticas llevadas a cabo. Formulación de hipótesis. Modelos de aplicación.

9999113 **UTILIZACIÓN DE LAS TIC'S EN PROYECTOS.**

Definición:

Las reformas organizativas a que empujan las nuevas tecnologías de la información son uno de los objetivos a estudiar y definir. Entre ellas y de forma relevante está el teletrabajo, como uno de los aspectos que la práctica empresarial utiliza.